Seit mehr als 50 Jahren hat sich Wilson Tool International weltweit als Marktführer im Bereich Herstellung und Direktvertrieb von CNC-Stanz- und Biegewerkzeugen

für die blechverarbeitende Industrie etabliert.

● Teamfähigkeit, Belastbarkeit, Flexibilität

Zur Betreuung unserer Kunden im nordwestlichen Niedersachsen /

Hamburg / Bremen / Schleswig Holstein suchen wir schnellstmöglich einen

**Technischen Berater (m/w/d) im Vertrieb**

 **Ihre Aufgabe:**

 ● Betreuung und Pflege des bestehenden Kundenstammes durch qualifizierte

 ● und technische Beratung beim Kunden vor Ort

 ● Intensive und flächendeckende Neukundengewinnung

● Eigenverantwortliche, zuverlässige und verkaufsorientierte Arbeitsweise

 ● Sie sind im Außendienst tätig und machen durchschnittlich 20 - 25 Kundenbesuche pro Woche

 ● Abschluss von Werkzeugpaketen bei Kunden, die neue Stanz- und Abkantpressen kaufen

 ● Pflegen und aktualisieren der Kunden-CRM-Datenbank

**Ihr Profil:**

● Technische od. kaufmännische Ausbildung, bzw. relevante Berufserfahrung im technischen Vertrieb

 und /oder in der blechverarbeitenden Industrie

 ● Englischkenntnisse, PC-Kenntnisse sind vorausgesetzt

 ● Freude am Verkaufen sowie aufgeschlossener Umgang mit Kunden sind für uns wichtig!

● Teamfähigkeit, Belastbarkeit, Flexibilität

 ● Reisebereitschaft

 ● Wohnsitz im Verkaufsgebiet

 ● Führerschein Klasse B alt 3

 **Unser Angebot:**

 ● Leistungsbezogenes Gehalt, in Abhängigkeit Ihrer individuellen beruflichen Qualifikation

 ● und Erfahrung, plus einer erfolgsabhängigen, monatlichen Prämienzahlung

 ● Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

 ● Betriebliche Altersvorsorge

Werden Sie Mitglied eines engagierten Teams! Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen

Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung an: postbox@wilsontool.eu.com

Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an: cris.straub@wilsontool.eu.com

**Wilson Tool Deutschland GmbH**

Gottlieb-Daimler-Straße 2 · 31552 Rodenberg

[www.wilsontool.com](http://www.wilsontool.com) · postbox@wilsontool.eu.com